

## X5 ОБЪЯВЛЯЕТ О РОСТЕ ЧИСТОЙ РОЗНИЧНОЙ ВЫРУЧКИ НА 26,4% В 1 КВ. 2017 Г.

- ✓ Темп роста чистой розничной выручки остается на высоком уровне и составляет 26,4% год-к-году (г-к-г). Данного результата удалось достичь благодаря:
  - росту сопоставимых (LFL) продаж на 7,3%
  - росту торговой площади на 29,5% (вклад в рост выручки +19,1%).
- ✓ В 1 кв. 2017 г. Компания продемонстрировала значительный рост LFL трафика, который составил 4,6% г-к-г., что является самым высоким показателем с 4 кв. 2009 г.
- ✓ Торговая сеть «Пятерочка» внесла основной вклад в рост чистой розничной выручки X5 в 1 кв. 2017 г. Рост чистой розничной выручки составил 30,1% г-к-г благодаря:
  - росту сопоставимых (LFL) продаж на 6,7%
  - росту торговой площади на 38,3% (вклад в рост выручки +23,4%).
- ✓ Торговая сеть «Перекресток» продолжает демонстрировать высокие темпы роста чистой розничной выручки на уровне 19,8% г-к-г. В 1 кв. 2017 г. «Перекресток» демонстрирует положительный LFL трафик на протяжении пяти кварталов подряд, кроме того LFL трафик «Перекрестка» был самым высоким среди всех форматов X5 в 1 кв. 2017 г.
- ✓ Темп роста чистой розничной выручки торговой сети «Карусель» составил 10,7% г-к-г., в 1 кв. 2017 г. «Карусель» демонстрирует положительный LFL трафик на протяжении двух кварталов подряд.
- ✓ X5 добавила 630 новых магазинов в 1 кв. 2017 г. против 377 магазинов в 1 кв. 2016 г. Прирост торговой площади в 1 кв. 2017 г. составил 248,6 тыс. кв. м.

**Амстердам, 20 апреля 2017 года** - X5 Retail Group («X5» или «Компания»), одна из крупнейших продуктовых розничных компаний в России (тикер на Лондонской фондовой бирже «FIVE»), объявляет сегодня предварительные консолидированные операционные результаты и чистую розничную выручку по итогам 1 кв. 2017 г.<sup>(1)</sup>.

### Чистая розничная выручка<sup>(2)</sup>

#### Динамика чистой розничной выручки, млн руб.<sup>(3)</sup>

млн руб.	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изм., %
«Пятерочка»	222 941	171 369	30,1
«Перекресток»	44 964	37 541	19,8
«Карусель»	21 055	19 017	10,7
«Экспресс»	2 523	2 674	(5,6)
<b>X5 Retail Group</b>	<b>291 484</b>	<b>230 601</b>	<b>26,4</b>

#### Помесячная динамика чистой розничной выручки за 1 квартал 2017 г., %

	Январь 2017	Февраль 2017	Март 2017
«Пятерочка»	30,5	26,9	32,6
«Перекресток»	22,1	18,9	18,5
«Карусель»	13,5	10,2	8,8
«Экспресс»	(0,9)	(10,0)	(5,7)
<b>X5 Retail Group</b>	<b>27,4</b>	<b>23,8</b>	<b>27,9</b>

(1) Результаты в настоящем пресс-релизе являются предварительными и не рассматривались аудиторами.

(2) Чистая розничная выручка – это операционная выручка магазинов, управляемых X5, без учета НДС. Эта цифра отличается от общей выручки, включающей доходы от франчайзинга и прочие доходы. Показатель общей выручки будет опубликован вместе с финансовыми результатами за 1 кв. 2017 г.

(3) Незначительные отклонения в расчете процентных изменений и итогов в этой и других таблицах настоящего пресс-релиза объясняются округлением.

## Средний чек и количество покупок

Средний чек и количество покупок за 1 квартал 2017 г.

	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изм., %
<b>Средний чек, руб.</b>			
«Пятерочка»	358,6	355,6	0,9
«Перекресток»	541,6	522,5	3,7
«Карусель»	733,2	703,0	4,3
«Экспресс»	295,9	306,0	(3,3)
<b>X5 Retail Group</b>	<b>392,8</b>	<b>391,0</b>	<b>0,5</b>
<b>Количество покупок, млн</b>			
«Пятерочка»	710,3	551,4	28,8
«Перекресток»	94,8	81,9	15,7
«Карусель»	32,8	31,0	5,9
«Экспресс»	9,9	10,2	(2,8)
<b>X5 Retail Group</b>	<b>847,8</b>	<b>674,5</b>	<b>25,7</b>

## Динамика сопоставимых продаж (LFL)

Динамика сопоставимых продаж за 1 квартал 2017 г. <sup>(4)</sup>, %

	Продажи	Трафик	Средний чек
«Пятерочка»	6,7	4,4	2,2
«Перекресток»	10,3	7,2	2,9
«Карусель»	9,4	5,9	3,4
«Экспресс»	(9,4)	(7,3)	(2,3)
<b>X5 Retail Group</b>	<b>7,3</b>	<b>4,6</b>	<b>2,6</b>

## Развитие

Динамика количества магазинов и торговых площадей

	31 марта 2017	31 декабря 2016	Изменение (к декабрю 2016), %	31 марта 2016	Изменение (к марту 2016), %
<b>Торговая площадь, кв. м</b>					
«Пятерочка»	3 580 802	3 329 273	7,6	2 589 581	38,3
«Перекресток»	551 950	548 473	0,6	494 255	11,7
«Карусель»	382 822	386 897	(1,1)	394 619	(3,0)
«Экспресс»	34 759	37 110	(6,3)	35 732	(2,7)
<b>X5 Retail Group</b>	<b>4 550 333</b>	<b>4 301 752</b>	<b>5,8</b>	<b>3 514 186</b>	<b>29,5</b>
<b>Количество магазинов</b>					
«Пятерочка»	9 002	8 363	7,6	6 636	35,7
«Перекресток»	544	539	0,9	486	11,9
«Карусель»	90	91	(1,1)	91	(1,1)
«Экспресс»	181	194	(6,7)	184	(1,6)
<b>X5 Retail Group</b>	<b>9 817</b>	<b>9 187</b>	<b>6,9</b>	<b>7 397</b>	<b>32,7</b>

(4) Сравнение объемов розничных продаж сопоставимых магазинов (LFL) за два различных периода времени – это сравнение розничных продаж соответствующих магазинов в рублевом выражении (включая НДС). При расчете роста продаж LFL учитываются магазины, которые работали не менее двенадцати полных месяцев. Их выручка включается в сравнительный анализ со дня открытия магазина. Мы включили все магазины, которые соответствуют нашим критериям LFL в каждом отчетном периоде.

## Прирост торговой площади и количества магазинов

	Прирост за 1 кв. 2017	Прирост за 1 кв. 2016	Изм., %
<b>Торговая площадь, кв. м</b>			
«Пятерочка»	251 529	166 955	50,7
«Перекресток»	3 477	10 247	(66,1)
«Карусель»	(4 075)	4 486	н/п
«Экспресс»	(2 351)	(675)	н/п
<b>X5 Retail Group</b>	<b>248 581</b>	<b>181 012</b>	<b>37,3</b>
<b>Количество магазинов</b>			
«Пятерочка»	639	371	72,2
«Перекресток»	5	8	(37,5)
«Карусель»	(1)	1	н/п
«Экспресс»	(13)	(3)	н/п
<b>X5 Retail Group</b>	<b>630</b>	<b>377</b>	<b>67,1</b>

## Ключевые факторы, определявшие результаты 1 кв. 2017 г.

### Продажи

- Компания продемонстрировала значительный рост LFL продаж в 1 кв. 2017 г., несмотря на замедление темпов продуктовой инфляции.
- LFL трафик был положительным для каждого из трех основных форматов Компании в каждом месяце отчетного квартала.
- В отчетном периоде X5 продолжила наращивать темпы открытия новых площадей. X5 добавила 248,6 тыс. кв. м. торговой площади в 1 кв. 2017 г. по сравнению с 181 тыс. кв. м. за аналогичный период годом ранее.

### Развитие и реконструкции

- Рост торговых площадей был преимущественно обусловлен открытием магазинов «Пятерочка».
- 96 магазинов сети «Пятерочка» были открыты после реконструкции в 1 кв. 2017 г. в рамках реализации инвестиционной программы обновлений существующих магазинов. В результате данной программы, а также благодаря открытиям новых магазинов, доля объектов, работающих в новой концепции, составила 96% от общего числа магазинов торговой сети «Пятерочка» на 31 марта 2017 г.
- 15 магазинов сети «Перекресток» были открыты после реконструкции в 1 кв. 2017 г. В результате данной программы, а также благодаря новым открытиям магазинов, доля объектов, работающих в новой концепции, составила 56% от общего числа супермаркетов «Перекресток» на 31 марта 2017 г.
- В 1 кв. 2017 г. X5 открыла новый распределительный центр (РЦ) в г. Орел (15 456 кв.м.) для торговой сети «Пятерочка», а также РЦ в г. Екатеринбург (13 632 кв.м.) для сетей «Перекресток» и «Карусель». X5 закрыла один РЦ в г. Екатеринбург, не отвечающий критериям эффективности Компании.
- В 1 кв. 2017 г. в рамках программы повышения эффективности X5 закрыла 26 магазинов «Пятерочка», 7 супермаркетов «Перекресток», 1 гипермаркет «Карусель» и 14 магазинов «Экспресс».

## **Справочная информация:**

X5 Retail Group (тикер на Лондонской фондовой бирже — FIVE, рейтинг Moody's — Ba3, рейтинг S&P — BB, рейтинг Fitch — BB) — одна из ведущих российских продуктовых розничных компаний. Компания управляет магазинами нескольких торговых сетей: магазинами у дома под брендом «Пятерочка», супермаркетами под брендом «Перекресток», гипермаркетами под брендом «Карусель», магазинами «Экспресс-Ритейл» под различными брендами.

На 31 марта 2017 г. под управлением Компании находилось 9 817 магазинов с лидирующими позициями в Москве и Санкт-Петербурге и значительным присутствием в европейской части России. Сеть включает в себя 9 002 магазина «Пятерочка», 544 супермаркета «Перекресток», 90 гипермаркетов «Карусель» и 181 магазин «Экспресс». Под управлением Компании находится 36 распределительных центров и 2 293 собственных грузовых автомобиля на территории Российской Федерации.

За 2016 г. выручка Компании составила 1 033 667 млн руб. (15 420 млн долл. США), показатель Скорр. EBITDA составил 79 519 млн руб. (1 186 млн долл. США), а чистая прибыль составила 22 291 млн руб. (333 млн долл. США).

Акционерами X5 являются: «Альфа-групп» — 47,86%, Intertrust Trustees Ltd (Axon Trust) — 11,43%, директора X5 — 0,06%, казначейские акции — 0,01%, акционеры с владением меньше 3% — 40,63%.

## **Утверждения о будущем:**

*Данный пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям. Эти утверждения о будущем можно отличить по тому, что они не относятся к событиям прошлого или настоящего. В утверждениях о будущем часто используются такие слова, как «предполагать», «целеполагать», «ожидать», «оценивать», «намереваться», «ожидаемый», «планируемый», «целевой», «полагать» и другие, сходные по значению.*

*По своему характеру утверждения о будущем являются рискованными и неопределенными, поскольку они относятся к событиям и обстоятельствам будущего, часть которых не контролируется Компанией. Таким образом, фактические будущие результаты могут существенно отличаться от планов, целей и ожиданий, содержащихся в утверждениях о будущем.*

*Любое заявление о будущем, сделанное от имени X5 Retail Group действительно только на момент заявления. Кроме как по требованию соответствующих законов и нормативных актов X5 Retail Group не берет на себя обязательств по раскрытию результатов пересмотра содержащихся в данном документе заявлений о будущем в случае изменения ожиданий Компании или в связи с наступлением событий или обстоятельств после опубликования данного документа.*

*Некоторые части настоящего пресс-релиза содержат или могут содержать инсайдерскую информацию про X5 Retail Group в соответствии с пунктом 7(1) Регламента о злоупотреблениях на рынке (596/2014 / EU).*

---

## **За дополнительной информацией просьба обращаться:**

### **Максим Новиков**

Директор по связям с инвесторами  
Тел.: +7 (495) 502-9783  
e-mail: [Maxim.Novikov@x5.ru](mailto:Maxim.Novikov@x5.ru)

### **Андрей Васин**

Руководитель направления по связям с инвесторами  
Тел.: +7 (495) 662-88-88 доб. 21-456  
e-mail: [Andrey.Vasin@x5.ru](mailto:Andrey.Vasin@x5.ru)