

# Ритейл: точки роста эффективности бизнеса

---

**МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ УЖИН**

**Дата проведения:** 14 марта 2017 года

## Программа

### Бизнес в цифрах

- Какими отчетами вы пользуетесь при принятии управленческих решений?
- Как вы принимаете решение о смене ассортимента, ценообразовании, закрытии/открытии магазина, найме/сокращении персонала?
- Во сколько вашему бизнесу обходится один клиент?

### Органическое развитие розничной сети

- С помощью каких внутренних ресурсов ваш бизнес органически развивается?
- Во сколько вам обходится открытие одного объекта?

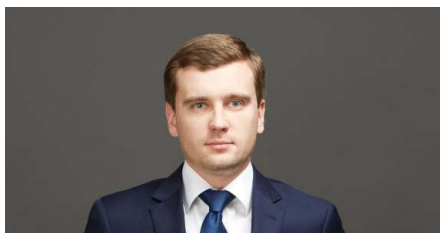
### Персонал

- Кем для вашего бизнеса является HR-подразделение? Какие приоритетные задачи оно решает в вашей компании?
- Верите ли вы, что высокая вовлеченность персонала повышает эффективность бизнеса? Если да, то как добиться высокой вовлеченности?

### Консалтинг моей мечты

- Для решения каких задач вы привлекаете внешних консультантов?
- Как вы оцениваете эффективность от консалтинговых услуг?

## Модераторы



**Александр Рагиня**

Исполнительный директор КСК групп



**Сергей Румянцев**

Управляющий партнер фонда S&P Capital



**Целевая аудитория:** средний и крупный розничный бизнес (услуги, товары), региональные и федеральные сети.



**Участники:** CEO и собственники бизнеса



**Время:** 18:00 — 20:00.



**Место:** Москва, ул. Земляной Вал, д. 68/18, стр. 3.